



INTERNATIONAL MANAGEMENT CONSULTING
International Executive Search & Consulting

Telefonieren Sie auch am Samstag/Sonntag 17.00 bis 19.00 Uhr - 049 (0) 69 97 461 136

Erobern Sie den Markt mit einem konkurrenzlosen Produkt
Key Account-Manager (Roofing) m/w/d
Bei einem der TOP Ten der deutschen Arbeitgeber

Unser Klient ist ein familiengeführtes mittelständiges Unternehmen, - seit weit über 60 Jahren sehr erfolgreich auf dem Markt, stark expandierend mit tief schwarzen Zahlen eigenständig, gleichzeitig innovationsstark -eine internationale Unternehmensgruppe - die als Hersteller von Produkten für den Oberflächenschutz, die Oberflächenversiegelung und Veredelung sowie Farben und Lacken in den Bereichen Bauten-, Boden- und Holzschutz zu den führenden Anbietern gehört. Europaweit die Nr. 1 in der Baudenkmalpflege und Bauwerterhaltung, wirtschaftlich sehr erfolgreich und gesund wachsend. Kurzum einer der Top Arbeitgeber Deutschlands mit einer sehr hohen Wertschätzung der Mitarbeiter.

Ihr Profil:

Sie verfügen über eine Handwerkliche Ausbildung; wie z.B. Dachdecker, Zimmermann, Spengler, Bauingenieur, evtl. sogar über eine Ausbildung mit technischem vertriebsorientiertem Hintergrund und sind einfach im Bausektor zu Hause.

Sie besitzen einschlägige Produkt-, Vertriebs & Marketingkenntnisse im Bereich von Flüssigkunststoffen und Flachdachabdichtungen. Mehrjährige Vertriebserfahrung im Aufbau von Vertriebsgebieten im Direktvertrieb gehören zu Ihnen genau wie die Kaltakquise.

Für den deutschen Markt sind neben der Heimatsprache Englisch erwünscht, für den französischen Markt die französische Sprache.

Ihre wesentlichen Aufgaben:

Schwerpunkt ist der Aufbau eines neuen Vertriebsgebietes im Bereich der Flüssigabdichtungen mit einem neuen innovativem Produktsystem. Händisch und maschinell zu verarbeitende Flüssigabdichtungen mit dem Schwerpunkt der Sanierung von ganzen Flachdächern und dem bereits bestehendem Anwendungsgebiet der Detailabdichtung. Der Aufbau der Market Unit Roofing.

Sie implementieren ein neues Produkt , sie erarbeiten neue Lösungsansätze zur Sanierung von Flachdächern, Sie platzieren Maschinenspritztechnik in der Flachdachabdichtung , dazu gewinnen Sie neue Kunden aus dem Dachdeckerhandwerk , Sie akquirieren Investoren im Bereich der Flachdachsanierungen, eine sehr umfassende, spannende Herausforderung, die einem echten Vertriebsmann große Freude bereiten muss, zumal er seinen Kundenstamm neu suchen , neu erarbeiten und ständig erweitern kann , und das mit einem konkurrenzlosen Produkt welches auch im Preis / Leistungsverhältnis seines gleichen sucht.

Wachsen Sie mit unserem Produkt in Ihrem Markt, bei ihren Kunden und tragen Sie so zur weiteren Expansion in einem der besonderen Unternehmen bei.

Mehr zu dieser Position und über das Umfeld erfahren Sie vorab telefonisch von Herrn Reinhold Arndt. Oder senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen – gerne auch per E-Mail an - reinhold.arndt@amc-international.net unter Benennung unserer Kennziffer AR 2134/35/36

Selbstverständlich werden Diskretion und Sperrvermerke strengstens beachtet.

AMC – INTERNATIONAL MANAGEMENT CONSULTING U. G
Bettinastraße 30, D-60325 Frankfurt am Main, Telefon +49 (0) 69 / 9 74 61 – 136
<http://www.amc-international.net> – info@amc-international.net